

Som specialister i forbrændings- og Energi systemer til biomasse og affald for såvel industri samt fjernvarme, har Linka Group nye strategiske målsætninger og derfor søger vi nu en servicesælger som kan varetage servicesalg for hele Linka Group og sammen med direktøren for området, kan udvikle det

Servicesælger

Linka Group designer, leverer og servicerer energianlæg til CO2 neutral forbrænding af bio-brændsler. Forbrændingsløsningerne henvender sig til fjernvarmeværker og procesindustrier i hele Europa, med primær fokus på Skandinavien og jobbet indebærer derfor nogen rejseaktivitet. Arbejdsopgaverne er mangfoldige, og du tilbydes en selvstændig og udviklende stilling med alsidige og udfordrende opgaver i en spændende vækstorganisation

Linka Group består af Linka Energy, Jernforsen og Weiss ApS og har på servicedelen en markant omsætning med mange udviklende muligheder

Vi søger en person, der er åben og engageret. Du trives med en til tider hektisk arbejdsdag og arbejder seriøst med dine opgaver, er selvkørende og har et stort drive. Du kan fungere som en kvalificeret sparringspartner og rådgiver for kunder, samt samarbejdspartnere.

Arbejdsopgaver:

- Aktiv salgsaktivitet hos eksisterende og nye kunder
- Rådgive og sparre med kunderne
- Penetrerer nye forretningsområder
- Deltage i konceptudvikling ud fra defineret strategi
- Tværorganisatorisk samarbejde

Vi forventer, at du og din familie er indstillet på rejseaktivitet i såvel ind- som udland, med primært fokus på Skandinavien. Vi søger en engageret og dedikeret sælger der har en Erhvervsuddannelse, er maskinmester, teknikker eller lign. og vi ser gerne, at du har 2-3 års erhvervs erfaring fra et tilsvarende job. Det er ligeledes en fordel, at du har branchekendskab. Vi søger en initiativrig og loyal kollega med gode praktiske og teoretiske evner, som behersker de Nordiske sprog og Engelsk i både skrift og tale. Stillingen kræver at du har gyldigt kørekort B.

Oprettet

06-04-2020

Ansøgningsfrist

løbende

Forventet start

Hurtigst muligt

Antal stillinger

1

Ansættelsesforhold

Fast

Arbejdstid

Fuldtid

Ansættelse

Permanent

Arbejdssted

Weiss, Hadsund



Du vil få faglige og personlige udfordringer, og din personlige udvikling vil være sikret blandt dygtige kolleger. Du bliver en del af et engageret og kvalitetsbevidst team, der arbejder med servicesalg af reservedele, nye komponenter, Plant-Upgrade og service af kundespecifikke anlæg og komponenter.

Vi forventer du har en god indlevelsessevne, er analytisk og samvittighedsfuld. Vi kan til gengæld tilbyde en udfordrende og udviklende position og lønpakke i henhold til kvalifikationer, samt et spændende og godt arbejdsmiljø. I Linka Group har vi en uformel omgangstone, og du kan se frem til et team af gode kolleger med solid erfaring og veludviklet humor.

Vi er fleksible vedr. arbejdssted, men som udgangspunkt er Weiss ApS i Hadsund lokationen

Ansættelse snarest muligt, men vi venter gerne på den rette profil. Spørgsmål vedrørende stillingen kan rettes til Administrerende Direktør, Kenneth Iversen på tlf. +45 28 91 85 02.

Hvis du ønsker at vide mere om Linka Group, kan du også besøge vores hjemmesider

www.linka.dk – www.jernforsen.se - www.weiss2energy.eu

Sådan ansøger du

Skriftlig ansøgning kan fremsendes på e-mail til anmubi@weiss2energy.eu eller med post til adressen: Weiss Aps, Att: Kenneth Iversen, Aalborgvej 53, 9560 Hadsund. Mærk kuverten "Servicesælger"

Ansøgninger behandles i henhold til Databeskyttelsesloven.

Om Linka Group

Linka Energy er grundlagt i 1978 og er blandt verdens førende specialister inden for udvikling, projektering og opførelse af fuldautomatiske biomasseanlæg, til industri, institutioner, landbrug og fjernvarmeværker. Virksomheden beskæftiger cirka 50 medarbejdere, fordelt på administration, produktion, montage og service.

Vi har desuden to datterselskaber, Weiss ApS i Hadsund og Jernforsen, i Sverige